

ALTA FORMAZIONE AZIENDALE



CHI SIAMO

Prima Group s.r.l. è un'azienda specializzata in formazione e coaching dedicati alle imprese con un team di professionisti che opera sul campo da più di dieci anni.

Attraverso la **Corporate Academy**, l'azienda supporta l'imprenditore grazie a **Formatori** e **Coach certificati** esperti dell'area vendita, marketing e comunicazione che lavorano a fianco delle imprese per migliorare il loro business sia in termini di fatturato sia termini di competenze e specializzazione.

Prima Group è radicata su tutto il territorio italiano: siamo attivi, infatti, nelle principali città, come Milano, Pavia, Torino, Genova, Verona, Bologna, Firenze, Roma, Ancona, Lecce.

Ciò che contraddistingue l'azienda è l'utilizzo di una metodologia messa a punto da un team di esperti: il **Metodo 4x4**. È un sistema che consente di raggiungere risultati tangibili e misurabili

nelle diverse aree aziendali: vendita, finanza, marketing e team.

"Proprio come un'automobile gode di ottima stabilità quando tutte le ruote sono convergenti, così l'azienda, se tutte le aree (vendita, finanza, marketing, team) sono in sinergia tra di loro, può ottenere risultati importanti e duraturi nel tempo".

Come è noto, investire sulla continua acquisizione di competenze da parte delle risorse umane e puntare sulla formazione è ormai diventato un requisito indispensabile per le organizzazioni che operano nel mercato attuale.





COSA FACCIAMO

Il primo approccio con l'azienda cliente consta di un **workshop gratuito** che solitamente si svolge all'interno dell'azienda stessa, su tematiche concordate in precedenza ed essenzialmente rivolte alla formazione delle figure dirigenziali.

Successivamente, Prima Group lavora a fianco dei propri clienti su tre aree principali:

formazione manageriale, con percorsi che forniscono ai dirigenti gli strumenti ottimali per creare e gestire gruppi estremamente motivati al raggiungimento degli obiettivi;

 formazione alla rete vendita, con interventi rivolti alle più innovative tecniche di vendita e alle trattative con il cliente;

 interventi in aula ad eventi aziendali, su tematiche concordate e con l'obiettivo di creare un senso di appartenenza aziendale e di orientamento comune;

• interventi ad eventi aziendali rivolti ai clienti, con l'obiettivo di creare forti sinergie commerciali in modo da aumentare il fatturato annuo.

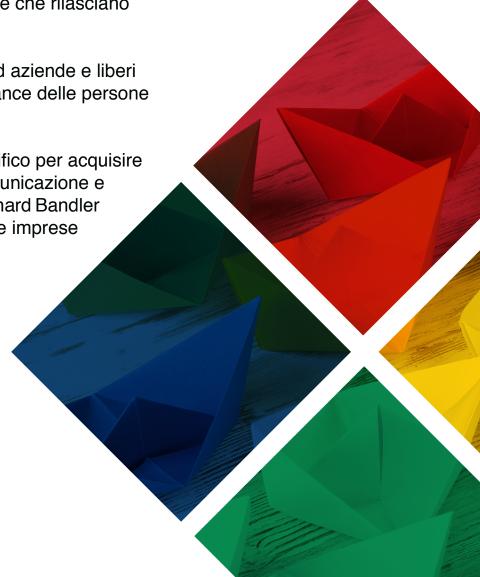




Per garantire un alto standard, l'azienda si avvale di Partner di eccezione che rilasciano certificazioni riconosciute a livello internazionale:

• TTI SUCCESS INSIGHTS® ITALIA: una gamma di strumenti rivolti ad aziende e liberi professionisti per valutare, scoprire il potenziale e migliorare le performance delle persone in azienda.

 PNL – PROGRAMMAZIONE NEURO-LINGUISTICA: metodo scientifico per acquisire abilità e competenze utili a padroneggiare le più efficaci tecniche di comunicazione e vendita per fare emergere il proprio potenziale. In accordo diretto con Richard Bandler e John La Valle, Prima Group ha creato il primo corso di PNL per piccole imprese certificato dalla Society of NLP.





Sede Legale

Via Pergolesi 6 - 20124 Milano (MI)

Sede Operativa

Viale Italia 12 - 20094 Corsico (MI)

corsi@primagroup.srl



